

Logistique Grimonprez : le Nord comme région pivot

Créée par un entrepreneur originaire du Nord-Pas-de-Calais, la société Logistique Grimonprez, y a déployé la majorité de ses PME. Aujourd'hui tournée vers un développement à l'international, elle la considère toujours comme sa « région pivot ».

« On a l'image du Nord très industriel, un peu XIX^e siècle et lorsqu'on arrive, on se rend compte qu'une grosse transformation s'est effectuée, par exemple Valenciennes se présente aujourd'hui comme un vrai bassin du numérique... ». Laurent Beauvoir a posé ses valises dans le Nord-Pas-de-Calais il y a trois ans et n'a eu de cesse d'en constater la vitalité. « Il y existe un réel dynamisme, la région est en pleine mutation », juge le directeur du développement de la société Logistique Grimonprez, un réseau de PME, lancé historiquement sur le territoire. Le président du groupe, Franck Grimonprez, connaît bien la région pour en être originaire. Il y a dix ans, cet entrepreneur rachetait un premier fonds de commerce pour créer en 2002 l'entreprise L.O.G. qui sera basée à Anzin dans la banlieue de Valenciennes. Une éclairceuse qui ouvre la voie à de nombreuses autres PME dans les années qui suivent : en 2003, la société L.P.I s'installe à Béthune, en 2004 L&O s'implante à Halluin en métropole lilloise tandis que Franck Grimonprez intègre une nouvelle PME, baptisée, F.L.A.G. Au rythme des années, les ouvertures se poursuivent et quadrillent le territoire nordiste : Lesquin, Marquettes-Lez-Lille, Arras... En 2013, sur les 23 PME que compte le groupe, 18 se trouvent dans la région !

UNE RÉGION IDÉALEMENT SITUÉE

« La stratégie de l'entreprise était de se développer, d'être forte sur le Nord-Pas-de-Calais, poursuit Laurent Beauvoir. Il y a dix ans, le barycentre se situait plutôt dans la région Centre. Avec la massification des flux et le fait que les

dossiers prennent de plus en plus une dimension européenne, ce barycentre est naturellement remonté vers cette région. » Outre « la qualité de la main d'œuvre de la région », le directeur du développement met également en avant la possibilité qu'elle offre d'accroître les modèles alternatifs que sont le ferroviaire et le fluvial : en avril 2011, Logistique Grimonprez inaugure avec La Redoute une plate-forme logistique multimodale de 90 000 m² à Anzin. Cette première base multimodale en bordure du canal de l'Escaut permet ainsi le transfert de marchandises par voie fluviale et de chemin de fer grâce à l'aménagement du bord du canal de l'Escaut et de son site embranché au réseau ferré. Le projet du canal Seine Nord Europe pourrait représenter à cet égard « un levier de croissance pour l'Europe, la France et la région Nord-Pas-de-Calais ».

DÉVELOPPER UN AVENIR RESPONSABLE

Au-delà du dynamisme, la situation de la région peut-elle être problématique ? « Certains aspects peuvent parfois complexifier les choses », répond Laurent Beauvoir. « La Belgique a une fiscalité compétitive et attractive et une législa-

tion sur la partie entrepôt différente de la nôtre. Vous pouvez donc avoir des clients qui vont plus facilement traiter leurs produits de l'autre côté de la frontière. » Quant à l'engorgement des autoroutes autour de la métropole lilloise dont il est régulièrement question, Logistique

Grimonprez y répond en adoptant le report modal : un message fort porté par le groupe qui souhaite « développer un avenir responsable ». « Cette congestion doit être abordée de différentes façons : dans le développement des structures routières mais aussi dans le report modal qui s'affiche de plus en plus et répondra à un moment donné à ces contraintes-là. » Si la volonté de Logistique Grimonprez est aujourd'hui de se développer à l'international en y accompagnant ses clients, qu'on se le dise, elle continuera en parallèle d'affirmer sa présence dans la région Nord-Pas-de-Calais : « Elle reste notre région pivot », déclare Laurent Beauvoir. Preuve en est, l'ouverture en janvier 2013 d'une plate-forme de 20 000 m² pour Norauto, construite dans la région. ■

C.C.

